

les  
Vignerons  
de la Sainte-Victoire

## DOSSIER DE PRESSE

12<sup>e</sup> Présentation du millésime des Vignerons de la Sainte-Victoire

CÔTES DE PROVENCE



SAINTE-VICTOIRE

## le Pharo a du palais

Lundi 18 juin 2018



# CARTE DE LA DÉNOMINATION DE TERROIR CÔTES DE PROVENCE SAINTE-VICTOIRE



# Sommaire

COMMUNIQUÉ DE PRESSE.....	5
LA DÉNOMINATION DE TERROIR CÔTES DE PROVENCE SAINTE-VICTOIRE.....	8
La hiérarchisation des Côtes de Provence .....	8
Un long parcours pour l'excellence.....	8
Les chiffres clés.....	9
Un terroir naturel d'exception.....	9
Une identité provençale, une typicité Sainte-Victoire .....	9
Une agriculture raisonnée et responsable .....	10
Le Plan Ecophyto .....	10
Une production de qualité au sein d'un grand site .....	10
Un style affirmé, alliant finesse et élégance.....	11
Un terroir de référence en France et à l'étranger .....	11
PLUSIEURS CAVES ET DOMAINES, UN MÊME ATTACHEMENT .....	12
DESCRIPTION DU MILLÉSIME 2017 PAR LE LABORATOIRE OENOLYSE.....	13
PLAN DE LA MANIFESTATION .....	15
LES VIGNERONS.....	16
CONTACTS .....	71

# Communiqué de presse



## le Pharo a du palais

Lundi 18 juin 2018

*Retour au coeur de la cité phocéenne pour la 12ème présentation du nouveau millésime des Vignerons de la Sainte-Victoire. C'est au **Palais du Pharo** que l'Association des Vignerons vous donne rendez-vous pour une soirée d'exception le **lundi 18 juin 2018 à partir de 16h30**.*

Dans une ambiance conviviale et au coeur du cadre idyllique qu'offre le Palais du Pharo, avec une vue imprenable sur la baie de Marseille, les invités auront le privilège de déguster les vins proposés par les vignerons en accord avec les mets raffinés de Roland Paix Traiteur.

### **LA DÉNOMINATION DE TERROIR CÔTES DE PROVENCE SAINTE-VICTOIRE : UN CRU D'EXCELLENCE**

Au sein des Côtes de Provence, la dénomination de terroir « Côtes de Provence Sainte-Victoire » valorise un terroir unique et particulièrement propice à l'élaboration de grands vins. Aujourd'hui, elle figure parmi les plus grandes appellations françaises.

Ce cru est le fruit d'un long travail initié en 1990 par l'Association des Vignerons de la Sainte-Victoire, en collaboration avec le Syndicat des Vins Côtes de Provence et l'institut National des Appellations d'Origine.

La dénomination de terroir Côtes de Provence Sainte-Victoire a été obtenue par décret au journal officiel le 10 février 2005 pour les vins rouges et les vins rosés. Les vignerons travaillent pour la reconnaissance des vins blancs.

Créée en 1992, l'Association assure la promotion de la dénomination de terroir Côtes de Provence Sainte-Victoire ainsi que le suivi technique du vignoble et son rayonnement dans le monde entier. L'association compte 31 adhérents dont 27 vignerons indépendants et 4 caves coopératives. Ils travaillent ensemble dans une dynamique et un esprit commun : produire des vins de gastronomie, dans une démarche d'agriculture responsable de l'environnement et respectant une traçabilité irréprochable.

## LES TEMPS FORTS DE L'ÉVÈNEMENT

Les 27 vignerons participants vous invitent dès 16h30 à participer à cet événement :

- **17h-18h** : Point Presse animé par **Olivier Sumeire**, Président de l'Association
- **18h-19h** : Master Class animée par l'Association des Sommeliers Alpes Marseille Provence, autour des vins blancs de la Sainte-Victoire
- **19h-23h** : Soirée gastronomique et oenologique dans une ambiance festive

Aux côtés des vignerons, seront présents des partenaires de prestige :

- **Lexus**, premier constructeur haut de gamme de véhicules hybrides
- **Caipi Yachting**, société de luxe dans la location de yacht
- La maison **Corpace**, joaillerie basée à Aix-en-Provence et Marseille
- Le groupe immobilier **Emile Garcin** proposant des biens d'exceptions
- **L'IFCO**, établissement de formations professionnelles des métiers du vin

*Cette soirée riche en surprises célébrera les vins, le terroir et la gastronomie avec des invités prestigieux, des animations culinaires et une ambiance musicale conviviale.*

## LES VIGNERONS PARTICIPANTS

Domaine de l'Anticaille | Les Vignerons du Baou | Château de la Bégude  
Château des Brigands | Mas de Cadenet | Domaine des Diables | Château des Ferrages  
Château de la Galinière | Château Gassier | Château Henri Bonnaud | Domaine Jacourette  
Domaine La Grande Bauquière | Clos La Neuve | Cellier Lou Bassaquet  
Domaine Le Loup Bleu | Domaine des Masques | Domaine de Mauvan  
Les Vignerons du Mont Sainte-Victoire | Domaine Pinchinat | Château de Pourcieux  
Château Roquefeuille | Cave de Rousset | Domaine Sainte Lucie  
Domaine de Saint Ser | Famille Sumeire | Domaine Terre de Mistral | Domaine Vounière

## CONTACT PRESSE

Rose **MEISTER** | 04 84 525 592 | [presse@sunmade.fr](mailto:presse@sunmade.fr)

Danièle **FOURNIER-SICRE** | 06 11 57 35 23 | [dfournier@sunmade.fr](mailto:dfournier@sunmade.fr)



# LA DÉNOMINATION DE TERROIR CÔTES DE PROVENCE SAINTE-VICTOIRE



## La hiérarchisation des Côtes de Provence

L'aire viticole Provence s'étend depuis les Baux de Provence jusqu'à Nice. Elle est limitée au Nord par le Verdon. Constituée de neuf appellations d'origine, elle fait partie de l'une des régions de l'Institut National des Appellations d'origine (I.N.A.O.).

Au sein de cette région, les appellations Côtes de Provence, Coteaux d'Aix-en-Provence et Coteaux Varois en Provence se sont regroupées en une interprofession régionale. Celle-ci représente aujourd'hui 95% des volumes produits en appellation dans la région viticole Provence.

L'appellation Côtes de Provence figure parmi les plus vastes appellations viticoles françaises. Sa superficie est de 20 100 ha et sa production atteint les 130 millions équivalent bouteilles (977 600 hl). Le développement de cette appellation est remarquable car l'augmentation de la production a été assurée par l'extension des surfaces plantées, sans augmentation du rendement, ce qui est un gage de qualité. En revanche l'étendue de cette appellation et la cohabitation de terroirs différents fait qu'il n'existe pas un mais plusieurs Côtes de Provence, chacun ayant sa personnalité géologique et climatique.

## Un long parcours d'excellence

Dès le début des années 90, l'idée de faire reconnaître les spécificités du terroir de la Sainte-Victoire a germé. Après un long travail effectué par l'Association des Vignerons de la Sainte-Victoire, une procédure de hiérarchisation a été mise en place en collaboration avec le Syndicat des Vins Côtes de Provence et l'I.N.A.O. (Institut National des appellations d'origine).



Première dénomination de terroir des Côtes de Provence, les « Côtes de Provence Sainte-Victoire » ont été officiellement reconnus par décret au journal officiel le 10 février 2005 pour les Rouges et les Rosés. Nous travaillons pour la reconnaissance des Blancs.

Elle valorise, au sein des Côtes de Provence, un terroir particulièrement propice à l'élaboration de grands vins. Les vigneron respectent des contraintes de production plus restrictives que celles des Côtes de Provence traditionnels et une démarche qualitative stricte : sélection des meilleures parcelles du vignoble, encépagement particulièrement adapté, rendements plus limités, élevage obligatoire pour les Rouges...

### LES CHIFFRES CLÉS

#### SUPERFICIE

2 654 ha

#### PRODUCTION DU MILLÉSIME 2017

3,5 millions d'équivalent bouteilles

#### RENDEMENT MAXIMAL AUTORISÉ

50 hl/ha

### Un terroir naturel d'exception

Considéré comme l'un des plus naturels de France, le terroir de la Sainte-Victoire, situé à l'est de la ville d'Aix-en-Provence, sur le flanc sud de la Montagne Sainte-Victoire, présente des caractéristiques géo-climatiques très spécifiques.

Le vignoble est implanté sur les coteaux de la haute Vallée de l'Arc sur des sols constitués essentiellement de calcaire et de grès argileux avec une charge caillouteuse importante. Pauvres et bien drainés, ils sont très propices à la culture de la vigne.

Ce terroir bénéficie d'un ensoleillement exceptionnel et d'un climat aux nuances légèrement continentales, protégé au sud des influences maritimes par les Monts Auréliens et le massif de la Sainte-Baume. L'action du mistral, vent sec et régulier, est bénéfique à la vigne car il assainit le vignoble. La maturation des raisins y est plus tardive que sur le reste de l'appellation Côtes de Provence, ce qui apporte aux vins une fraîcheur caractéristique.

Ce terroir unique où la vigne est cultivée depuis l'Antiquité exerce une profonde influence sur les vins qui en sont issus.

### Une identité provençale, une typicité Sainte-Victoire

Les Vignerons de la Sainte-Victoire ont donné une large priorité aux 3 cépages historiques de la Provence qui représentent au minimum 80% de l'encépagement : grenache, syrah et cinsault ; le couple grenache/syrah devant représenter au minimum 50% de l'encépagement. Le cabernet sauvignon peut compléter la structure des vins rouges.

Les Vignerons de la Sainte-Victoire élaborent leurs vins selon la technique traditionnelle de l'assemblage: ils récoltent et vinifient séparément chacun des cépages et procèdent quelques mois plus tard à l'assemblage de ces « premiers » vins. Cette méthode fort ancienne permet de récolter chacun des cépages à maturité optimale et de les vinifier selon leurs exigences propres. L'assemblage de ces cépages donne des vins équilibrés et complexes, présentant les qualités de chacun des cépages constitutifs.

## Une agriculture raisonnée et responsable

Depuis plusieurs années, les Vignerons de la Sainte-Victoire se sont engagés dans une démarche d'agriculture responsable, en préservant l'environnement et en respectant une traçabilité irréprochable. La plupart d'entre eux adhèrent à la charte « Nutrition Méditerranéenne en Provence » (marque déposée par la Chambre d'Agriculture des Bouches-du-Rhône) ; d'autres s'impliquent dans une culture biologique ou dans une démarche « Vignerons en développement durable ».

Ces initiatives sont soumises à des contrôles rigoureux par des organismes de certification indépendants.

## Le Plan Ecophyto

Dans le prolongement de ces démarches l'Association des Vignerons de la Sainte-Victoire a été retenue, en 2012, pour intégrer le réseau des fermes DEPHY Ecophyto (Démonstration Expérimentation Production de références sur les systèmes économes en pHYtosanitaires).

Ce plan, mis en place par le gouvernement en 2009 vise trois objectifs complémentaires :

- Démontrer que réduire l'utilisation de produits phytopharmaceutiques est possible,
- Expérimenter des systèmes économes en produits phytopharmaceutiques,
- Produire des références sur les systèmes économes en produits phytopharmaceutiques

Ce réseau dédié à la démonstration, à l'expérimentation et à la production de références s'appuie sur un ensemble d'exploitations agricoles pilotes.

## Une production de qualité au sein d'un grand site

Les Vignerons de la Sainte-Victoire ont opté pour un encadrement des conditions de production au travers d'un cahier des charges plus rigoureux que celui de l'appellation Côtes de Provence.

Le vignoble de la Sainte-Victoire occupe en partie le territoire du Grand Site Sainte-Victoire labellisé «Grand Site de France» par le ministère de l'Environnement en 2004, et inscrit au réseau « Natura 2000 », il épouse le relief d'une nature intacte, chère à Paul Cézanne et aux vignerons.

Les conditions agronomiques et climatiques spécifiques à cet environnement offrent aux vignerons la possibilité de produire un raisin de qualité, première et essentielle étape vers l'élaboration d'un vin haut de gamme. De plus, la dénomination de terroir Côtes de Provence Sainte-Victoire a un rendement inférieur de 5hl/ha à celui de l'appellation Côtes de Provence.



### Un style affirmé, alliant finesse et élégance

Le décret oriente délibérément les vins rosés de la Sainte-Victoire vers un style de vins particulièrement complexes et élégants. Ils sont d'une belle finesse avec de la longueur et de la persistance aromatique.

Les vins rouges sont friands, généreux et charpentés, leur élevage est obligatoire jusqu'au 1er septembre de l'année suivant la récolte.

La volonté des Vignerons de la Sainte-Victoire est de s'orienter vers des vins de gastronomie.

### Un terroir de référence en France et à l'étranger

Au fil des ans, les vins de la Sainte-Victoire n'ont cessé de gagner en qualité, en visibilité, pour une image toujours plus haut de gamme. Le savoir-faire des vigneron ainsi que la personnalité de leurs vins sont récompensés régulièrement à l'occasion des principaux concours nationaux et internationaux.

Les vins Côtes de Provence Sainte-Victoire affichent une constante progression en 14 ans, grâce à une demande toujours croissante des cavistes et de la restauration gastronomique.

Avec une importante internationalisation de la demande, les vins de la Sainte-Victoire sont désormais vecteurs d'une élégance et d'une qualité propres aux grands vins français.

# PLUSIEURS CAVES ET DOMAINES, UN MÊME ATTACHEMENT



L'Association des Vignerons de la Sainte-Victoire, créée en 1992, a deux missions principales : assurer l'accompagnement technique du vignoble et promouvoir la dénomination de terroir Côtes de Provence Sainte-Victoire.

Elle est gérée par un Conseil d'Administration composé de 6 personnes, le Président actuel est Olivier Sumeire.

Son siège social est établi temporairement sur la commune de Puyloubier dans une maison de village. Sur place nous ne pouvons pas proposer de dégustation.

Début 2019 l'Association emménagera dans de nouveaux locaux au sein même de la maison Sainte-Victoire à Saint Antonin sur Bayon et pourra de nouveau : recevoir les visiteurs dans de meilleures conditions et les informer sur l'appellation, mais également sur les caves et domaines, exposer les vins de ses adhérents et proposer des dégustations.

L'Association réunit 31 adhérents :

- 27 caves particulières : des vignerons indépendants qui cultivent la vigne, récoltent leurs raisins, vinifient, élèvent et commercialisent leurs vins.
- 4 caves coopératives représentant 319 coopérateurs associés : une cave coopérative, aussi appelée coopérative vinicole, produit et vend du vin issu des raisins de ses adhérents. Elle effectue en commun les opérations de vinification, de stockage, de vente et de conditionnement.

Les adhérents de l'Association sont répartis sur deux départements, les Bouches-du-Rhône et le Var, regroupant les communes de Châteauneuf-le-Rouge, Peynier, Pourcieux, Pourrières, Puyloubier, Rousset, Saint Antonin sur Bayon, Trets et Le Tholonet.

Ils travaillent ensemble dans une dynamique et un esprit communs : une démarche aux résultats significatifs.

# DESCRIPTION DU MILLESIME 2017 PAR LE LABORATOIRE OENOLYSE



Le millésime 2017 s'est révélé très particulier. En effet, les vignes sont sorties de leur repos hivernal avec précocité suite à un hiver sec. Absence de pluie au printemps également, marqué par des gelées matinales dans la seconde quinzaine d'avril, qui ont ponctuellement touché le vignoble de Sainte-Victoire. A l'aube de la floraison, précoce, se sont succédées des températures fraîches puis élevées d'où une légère coulure sur des parcelles sensibles.

Grâce à un été 2017 chaud, sec et venté, l'état sanitaire de la vendange s'est révélé excellent, mais cela a aussi accéléré la maturation des raisins et, sur certaines parcelles, le manque d'eau a limité le gonflement des baies et engendré de la concentration.

Ces différents facteurs ont impacté les conditions de maturité, d'où des vendanges précoces aux environs du 22 août. La maturation inhabituelle du millésime a conduit à une typicité à double facette, souvent traduite par des profils aromatiques liant à la fois du « frais citronné » et du « fruit mûr ». Les vignerons ont bien appréhendé les maturités qui s'annonçaient compliquées pour cette vendange ; cela a permis d'avoir des fermentations linéaires, et des vins bien équilibrés avec de raisonnables degrés, de l'ordre de 12,7°.



### **LES VINS BLANCS DU MILLÉSIME 2017**

Pâles et brillants avec de jolis reflets or, les vins blancs ont un nez d'une belle intensité avec des arômes fleuris et fruités ainsi que des touches d'agrumes qui se retrouvent également en bouche. Ce sont des vins frais et ronds, complexes et persistants.

### **LES VINS ROSÉS DU MILLÉSIME 2017**

Les vins rosés présentent de très belles robes rose pâle, ils se caractérisent par une belle finesse, de la longueur, de la rondeur, de la fraîcheur et de la persistance aromatique avec une trame citronnée dominante pour 2017, complétée parfois par des notes de fruits à chair jaunes ou de fruits rouges.

### **LES VINS ROUGES DU MILLÉSIME 2017**

Enfin, les vins rouges dévoilent de jolies robes rubis profond. Les nez sont intenses avec des notes de fruits rouges et d'épices, en bouche on note de belles matières avec des tanins déjà soyeux qui soulignent la minéralité.

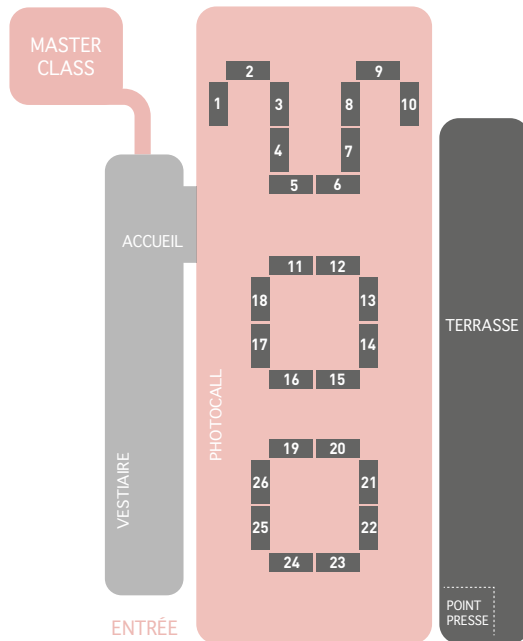
**Un millésime passionnant, et prometteur !**

# PLAN DE LA MANIFESTATION



les  
**Vignerons**  
de la **Sainte-Victoire**

- |   |   |
|---|---|
| 1. Château Gassier & Château Roquefeuille | 14. Château des Ferrages                  |
| 2. Mas de Cadenet                         | 15. Clos La Neuve                         |
| 3. Domaine Terre de Mistral               | 16. Domaine La Grande Bauquière           |
| 4. Château des Brigands                   | 17. Château de la Bégude                  |
| 5. Cellier Lou Bassaquet                  | 18. Domaine Le Loup Bleu                  |
| 6. Domaine Jacourette                     | 19. Les Vignerons du Mont Sainte-Victoire |
| 7. Domaine de Saint Ser                   | 20. Domaine de Mauvan                     |
| 8. Château de Pourcieux                   | 21. Château de la Galinière               |
| 9. Château Henri Bonnaud                  | 22. Domaine Pinchinat                     |
| 10. Domaine de l'Anticaille               | 23. Cave de Rousset                       |
| 11. Domaine des Diables                   | 24. Famille Sumeire                       |
| 12. Les Vignerons du Baou                 | 25. Domaine Sainte Lucie                  |
| 13. Domaine des Masques                   | 26. Domaine Vounière                      |



## CONTACT

Tél : 04 42 66 38 74

Fax : 04 42 66 38 77

## Bruno DESCAMPS

[gassier@chateau-gassier.fr](mailto:gassier@chateau-gassier.fr)

[www.chateau-gassier.fr](http://www.chateau-gassier.fr)



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

40 ha

### PRODUCTION

1750 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 1 %

Rosé : 99 %

Rouge : 0 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export  
et distributeurs

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Esprit Gassier en Rosé et 946 en Blanc

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Le Pas du Moine et 946 en Rosé

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au vendredi :

9h-18h

Les samedis en saison estivale





# COMMENTAIRES

Empty rectangular box for comments.

## CONTACT

Tél : 04 42 66 38 74

## Léa ROUYET

lea.rouyet@chateau-roquefeuille.fr  
www.domainederoquefeuille.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

100 ha

### PRODUCTION

5000 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 1,5 %

Rosé : 96 %

Rouge : 2,5 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, grande distribution,  
caviste, export et distributeurs

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Roquefeuille R en Blanc, Rosé et Rouge

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

La Combe en Rosé et Rouge

### *IGP*

Amalia en Rosé

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au vendredi :  
9h-12h / 14h-18h

# COMMENTAIRES





# MAS DE CADENET

RD 7  
13530 TRETTS

STAND 2

## CONTACT

Tél : 04 42 29 21 59

## Maud NEGREL

familienegrel@masdecadenet.fr  
www.masdecadenet.fr



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

60 ha

### PRODUCTION

2700 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 65 %

Rouge : 25 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export et vente sur internet

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Arbaude en 3 couleurs, Mas de Cadenet et Mas Négrel Cadenet en Blanc

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Mas de cadenet et Mas Négrel Cadenet en Rosé et Rouge

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au samedi :  
9h-12h / 14h-18h30  
Fermé les jours fériés



# COMMENTAIRES





DOMAINE  
TERRE DE  
MISTRAL

## DOMAINE TERRE DE MISTRAL

Chemin du Pavillon - CD56B  
Route de Peynier  
13790 ROUSSET

STAND 3

### CONTACT

Tél : 04 42 29 14 84  
Fax : 04 42 61 19 47

### Nadia, Serge et Adrien DAVICO

contact@terre-de-mistral.com  
www.terre-de-mistral.com



### LES CHIFFRES CLÉS

#### SUPERFICIE

56 ha

#### PRODUCTION

2 700 hl

#### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 70 %

Rouge : 20 %

### CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, grande distribution,  
caviste, export et distributeurs

### CUVÉES COMMERCIALISÉES

#### *Côtes de Provence*

Nadia et Anna en Blanc, Simone en Rosé

#### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Nadia en Rosé et Rouge, Rosalie et Rosalie  
Collection en Rosé, Zaëlle en Rouge

#### *IGP*

Sergio en 3 couleurs, Antoine en Rouge,  
Mireille et Pauline en Rosé

### JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi après-midi au samedi :  
9h30-12h30 / 14h-19h  
d'avril à octobre

Du lundi après-midi au samedi  
9h30-12h30 / 14h-18h  
d'octobre à mars



# COMMENTAIRES





# CHÂTEAU DES BRIGANDS

La Tuilière  
83470 POURCIEUX

STAND 4

## CONTACT

Tél : 07 60 16 48 71

Fax : 04 94 04 29 61

## Stéphane GARCIA

chateaudesbrigands@orange.fr

www.chateaudesbrigands.fr



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

23 ha

### PRODUCTION

1100 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 80 %

Rouge : 10 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, Caviste, export, vente sur internet, distributeurs et salon des vigneron indépendants

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Château des Brigands en 3 couleurs

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Crésus et Trésor des Chouans en Rosé

### *IGP*

La Brigantine en 3 couleurs

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Uniquement sur rendez-vous



# COMMENTAIRES





# CELLIER LOU BASSAQUET

Chemin du Loup - BP 22  
13530 TRETTS

STAND 5

## CONTACT

Tél : 04 42 29 40 78

Fax : 04 42 29 32 03

## Gérard MONGES, Président

contact@loubassaquet.com

www.loubassaquet.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

560 ha

### PRODUCTION

35 000 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 5 %

Rosé : 80 %

Rouge : 15 %

## CIRCUIT

Vente au caveau et CHR

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Rascailles en 3 couleurs, Lou Bassaquet en  
Rosé et en Rouge et Cuvée Bio en Rosé

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Sainte-Victoire en Rosé et Rouge

### *IGP*

Sélection parcellaire en 3 couleurs

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du samedi au vendredi :

(d'avril à octobre)

9h-12h / 14h30-18h30

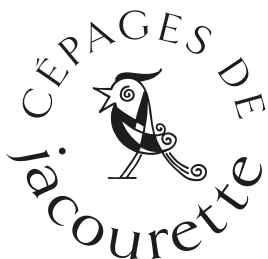
(novembre à mars)

9h-12h / 14h-18h



# COMMENTAIRES





## DOMAINE JACOURETTE

Route de Trets - RD23  
83910 POURRIERES

STAND 6

### CONTACT

Tél : 04 94 78 54 60

### Hélène DRAGON

helene.dragon@jacourette.com  
www.jacourette.com



### LES CHIFFRES CLÉS

#### SUPERFICIE

20 ha

#### PRODUCTION

1500 hl

#### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 20 %

Rosé : 75 %

Rouge : 5 %

### CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export  
et distributeurs

### CUVÉES COMMERCIALISÉES

#### *Côtes de Provence*

L'Ange et Luce en Blanc et Rosé

#### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Vin de Victoire en Rosé et Rouge

#### *IGP*

Les Ailes d'un Ange en 3 couleurs

### JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Vendredi et samedi :  
9h30-12h / 15h30-18h  
et sur rendez-vous



# COMMENTAIRES





# DOMAINE DE SAINT SER

Route Cézanne  
13114 PUYLOUBIER

STAND 7

## CONTACT

Tél : 04 42 66 30 81

Fax : 04 42 66 37 51

## Jacqueline GUICHOT

domaine@saint-ser.com

www.saint-ser.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

46 ha

### PRODUCTION

1 500 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 5 %

Rosé : 70 %

Rouge : 25 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export et vente sur internet

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Tradition en 3 couleurs, Prestige en Blanc et Haut de Saint Ser en Rouge

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Prestige en Rosé et Rouge et Ermite en Rosé

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

D'avril à octobre : (tous les jours)

9h-19h

De novembre à mars

(du lundi au samedi)

9h-18h et le dimanche sur RDV



# COMMENTAIRES





# CHÂTEAU DE POURCIEUX

1, Rue de la Croix  
83470 POURCIEUX

STAND 8

## CONTACT

Tél : 04 94 59 78 90  
Port : 06 79 11 30 07  
ou 06 83 84 42 94

## Michel d'ESPAGNET

chateau@pourcieux.com  
www.chateau-de-pourcieux.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

25 ha

### PRODUCTION

1 323 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 3 %

Rosé : 94 %

Rouge : 3 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export, vente sur internet et distributeurs

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Château de Pourcieux en Blanc et Rosé et Grand Millésime en Rouge

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Existe en Rosé et Rouge

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Tous les jours uniquement  
sur rendez-vous





# COMMENTAIRES





## CHÂTEAU HENRI BONNAUD

585, Chemin de la Poudrière  
13100 LE THOLONET

STAND 9

### CONTACT

Tél : 04 42 66 86 28

Fax : 04 42 66 94 64

### Stéphane SPITZGLOUS

contact@chateau-henri-bonnaud.fr

www.chateau-henri-bonnaud.fr



### LES CHIFFRES CLÉS

#### SUPERFICIE

28,5 ha

#### PRODUCTION

1200 hl

#### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 50 %

Rouge : 40 %

### CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste et export

### CUVÉES COMMERCIALISÉES

#### *Côtes de Provence*

Terre Promise en Rosé et Rouge

#### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Château Henri Bonnaud en Rosé

#### *IGP*

Terre Promise en Blanc et STEFF en Rosé

### JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au vendredi :

10h-12h / 14h-18h

Le samedi :

10h-13h / 14h-18h



# COMMENTAIRES





# DOMAINE DE L'ANTICAILLE

192, Chemin Départementale 57  
13530 TRETS

STAND 10

## CONTACT

Tél : 04 42 29 22 64

## Frédéric FERAUD

[www.anticaille.com](http://www.anticaille.com)  
[contact@anticaille.com](mailto:contact@anticaille.com)



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

35 ha

### PRODUCTION

1800 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 80 %

Rouge : 10 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR,  
Export et distributeurs

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Calypso en Rosé et Mazurka en blanc

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Mazurka en Rosé et Rouge

### *IGP*

Swing en Rosé et Jules en Blanc, micro-cuvée  
viognier limitée à 2000 cols

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au vendredi :  
10h-12h / 14h-18h



# COMMENTAIRES

Empty rectangular box for comments.



## DOMAINES DES DIABLES

Chemin de la Colle  
13114 PUYLOUBIER

STAND 11

### CONTACT

Tél : 06 68 65 33 22  
Fax : 04 42 22 54 30

### Guillaume PHILIP

guillaume@mip-provence.com  
www.mip-provence.com



### LES CHIFFRES CLÉS

#### SUPERFICIE

16 ha

#### PRODUCTION

3000 hl

#### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 80 %

Rouge : 10 %

### CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export, vente sur internet

### CUVÉES COMMERCIALISÉES

#### *Côtes de Provence*

MIP Classic et MIP Collection en 3 couleurs, Petits Diables en Rosé, Hydrophate en Blanc

#### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Hydropathe en Rosé et Rose Bonbon en Rosé

#### *IGP*

Doudou de MIP en Blanc

### JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au samedi :  
9h-12h / 14h-17h



# COMMENTAIRES





## LES VIGNERONS DU BAOU

45, Rue Raoul Blanc  
83470 POURCIEUX

STAND 12

### CONTACT

Tél : 04 94 78 03 06  
Fax : 04 94 78 05 50

### Frank CAGIATI

vignerons-du-baou@wanadoo.fr  
www.vigneronsdubaou.com



### LES CHIFFRES CLÉS

**SUPERFICIE**  
400 ha

**PRODUCTION**  
22 000 hl

**RÉPARTITION PAR COULEUR**  
Blanc : 1 %  
Rosé : 97 %  
Rouge : 2 %

### CIRCUIT

Vente au caveau, CHR et Export

### CUVÉES COMMERCIALISÉES

#### *Côtes de Provence*

Baou en Blanc, Rosé et Rouge

#### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Les Vignerons du Baou en Rosé et Rouge

#### *IGP*

Existe en Rosé et Rouge

### JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au samedi  
Du 01/04 au 31/10 :  
9h-12h / 14h30-18h30

Du 01/11 au 31/03 :  
9h-12h / 13h30-17h30





# COMMENTAIRES





# DOMAINE DES MASQUES

Chemin Maurely  
13100 SAINT ANTONIN SUR BAYON

STAND 13

## CONTACT

Tél : 04 42 12 38 50

## Pauline RIGAUD

pauline@domainedesmasques.com  
www.domainedesmasques.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

20 ha

### PRODUCTION

1000 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 30 %

Rosé : 40 %

Rouge : 30 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export  
et distributeurs

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *IGP*

Exception et Addictive en Blanc et Rouge

### *Vins de France*

Essentielle en Blanc, Rosé et Rouge

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du mercredi au samedi :  
10h-18h



# COMMENTAIRES





# CHATEAU DES FERRAGES

Route Nationale 7  
83470 POURCIEUX

STAND 14

## CONTACT

Tél : 04 94 59 45 53

## Guillaume VIDAL

standard@chateaudesferrages.com  
www.chateaudesferrages.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

28 ha

### PRODUCTION

1100 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 80 %

Rouge : 10 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export et vente sur internet

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Les Infirmières et Mon Plaisir en Blanc,  
Collection en Rouge et Roumery en  
3 couleurs

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Esquirol en Rouge et Mon Plaisir en Rosé  
et Rouge

### *IGP*

Note de Ferrages en Rosé

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du mardi au samedi :

9h-12h / 13h30-18h

Lundi et dimanche

(uniquement en juillet et août)

9h-12h / 13h30-18h



# COMMENTAIRES





CLOS  
LA NEUVE

## CLOS LA NEUVE

Domaine de la Neuve - RN7  
83910 POURRIERES

STAND 15

### CONTACT

Tél : 04 94 37 33 90

### Fabienne JOLY

[closlaneuvecontact@orange.fr](mailto:closlaneuvecontact@orange.fr)  
[www.closlaneuve.fr](http://www.closlaneuve.fr)



### LES CHIFFRES CLÉS

#### SUPERFICIE

40 ha

#### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 5 %

Rosé : 90 %

Rouge : 5 %

### CIRCUIT

Vente au caveau, caviste et export

### CUVÉES COMMERCIALISÉES

#### *Côtes de Provence*

1936 en Rosé et en Rouge, 1482 en Blanc

#### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

1482 en Rosé

#### *IGP*

Sentier des contrebandiers en Rosé et en Rouge

### JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du mardi au samedi :  
9h30-12h / 15h-19h



# COMMENTAIRES





# DOMAINE LA GRANDE BAUQUIÈRE

RD 12 - Chemin des Plaines  
13114 PUYLOUBIER

STAND 16

## CONTACT

Tél : 04 42 29 05 37

## Lionel AVARO

contact@domainelagrandebauquiere.com  
www.domainelagrandebauquiere.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

80 ha

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 7 %

Rosé : 90 %

Rouge : 3 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, grande distribution  
caviste et export

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Moment Suspendu, Moment Inattendu et B by  
La Grande Bauquière en 3 couleurs

### *IGP*

Un moment Blanc Viognier, Un moment Blanc  
Chardonnay

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au vendredi :  
9h-12h30 / 13h30-16h





# COMMENTAIRES



# Château de la Bégude

# CHÂTEAU DE LA BÉGUDE

D 56C, Route de Saint Antonin  
13790 ROUSSET

STAND 17

## CONTACT

Tél : 07 83 23 48 09

## Laurien FERNANDEZ

contact@chateaulabegude.com  
www.chateaulabegude.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

31 ha

### PRODUCTION

1400 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 5 %

Rosé : 80 %

Rouge : 15 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, Vente sur internet  
et distributeurs

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Château de la Bégude en 3 couleurs  
et Rey en Rouge

### *Vins de France*

La dame de Pierre en Rouge  
et « E » pour Estelle en Rouge

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du mardi au samedi :

10h-12h / 14h30-18h  
(du 01/10 au 31/03)

10h-12h / 14h-18h30  
(du 01/04 au 31/09)



# COMMENTAIRES





# DOMAINE LE LOUP BLEU

Piconin  
13114 PUYLOUBIER

STAND 18

## CONTACT

Tél : 06 24 05 64 75

## Sylvie et Marc DUBOIS

contact@le-loup-bleu.com  
www.le-loup-bleu.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

9 ha

### PRODUCTION

400 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 80 %

Rouge : 10 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export  
et distributeurs

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Vol de Nuit en Blanc et Rosé

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Croix du Sud en Rosé et Rouge

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au vendredi :

8h-18h

Et le week-end sur rendez-vous



# COMMENTAIRES





# LES VIGNERONS DU MONT SAINTE-VICTOIRE

63, Avenue d'Aix  
13114 PUYLOUBIER

STAND 19

## CONTACT

Tél : 04 42 66 32 21  
Fax : 04 42 66 34 20

## Georges GUINIERI, Président

vignerons-msv@wanadoo.fr  
www.vignerons saintevictoire.fr



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

735 ha

### PRODUCTION

40 000 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 1 %

Rosé : 95 %

Rouge : 4 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, export  
et distributeurs

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Tentation et Les Terres Rouges en 3 couleurs  
et Confidences en Rosé

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Sainte-Victoire en Rosé et Rouge

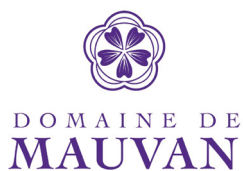
## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au samedi :  
9h-12h / 14h-18h



# COMMENTAIRES





# DOMAINE DE MAUVAN

RD7N  
13114 PUYLOUBIER

STAND 20

## CONTACT

Tél : 04 42 29 38 33

## Gaëlle MACLOU

mauvan@wanadoo.fr



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

26 ha

### PRODUCTION

1000 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 3 %

Rosé : 90 %

Rouge : 7 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste et export

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Domaine de Mauvan en 3 couleurs et Vieilles  
Vignes en Rouge

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Sainte-Victoire en Rosé et Rouge

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Uniquement sur rendez-vous





# COMMENTAIRES





# CHÂTEAU DE LA GALINIÈRE

D7N  
13790 CHÂTEAUNEUF-LE-ROUGE

STAND 21

## CONTACT

Tél : 04 42 29 09 84

## Fabrice ARCARI

caveau@chateaudelagaliniere.com  
www.chateaudelagaliniere.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

57 ha

### PRODUCTION

2000 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 70 %

Rouge : 20 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR et vente sur internet

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Château de la Galinière en 3 couleurs

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Château de la Galinière en Rosé

### *IGP*

Domaine de la Galinière en 3 couleurs

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au samedi :

10h-19h

Fermé les 25/12 et 01/01



# COMMENTAIRES



DOMAINE  
PINCHINAT



CÔTES DE PROVENCE

DOMAINE  
PINCHINAT

CD6  
83910 POURRIERES

STAND 22

## CONTACT

Tél : 04 42 29 29 92

Fax : 04 42 29 29 92

## Alain de WELLE

domainepinchinat@wanadoo.fr

www.domainepinchinat.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

30 ha

### PRODUCTION

1700 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 20 %

Rosé : 60 %

Rouge : 20 %

## CIRCUIT

CHR, export, réseau biologique et détaillant

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Domaine Pinchinat en 3 couleurs

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

existe en Rosé

### *IGP*

Vénus en 3 couleurs

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au samedi :

9h-12h / 14h-18h

Fermé les jours fériés



# COMMENTAIRES





CAVE DE ROUSSET

# CAVE DE ROUSSET

Quartier Saint Joseph  
13790 ROUSSET

STAND 23

## CONTACT

Tél : 04 42 29 00 09

Fax : 04 42 29 08 63

## Philippe GUIEN, Président

cave-de-rousset@wanadoo.fr

www.caverousset.com



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

350 ha

### PRODUCTION

15 000 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 5 %

Rosé : 70 %

Rouge : 25 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export et négociants

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Jas en Rosé et Rouge, Pommandre en 3 couleurs, Vent d'Été en Rosé et Vent d'Automne en Rouge

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Noblesse en Rouge et Rosé

### *IGP*

Existe dans les 3 couleurs

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au samedi :

9h-12h / 14h-19h



# COMMENTAIRES





FAMILLE SUMEIRE  
VIGNERONS EN PROVENCE

## FAMILLE SUMEIRE

Château Coussin - 1048,  
Chemin de Coussin  
13530 TRETZ

STAND 24

### CONTACT

Tél : 04 42 61 20 00  
Fax : 04 42 61 20 12

### Sophie SUMEIRE DENANTE

sumeire@sumeire.com  
www.sumeire.com



### LES CHIFFRES CLÉS

**SUPERFICIE**  
300 ha

#### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 5 %  
Rosé : 85 %  
Rouge : 10 %

### CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export et distributeurs

### CUVÉES COMMERCIALISÉES

#### *Côtes de Provence*

Château Coussin en Blanc et La Croix du Prieur en 3 couleurs

#### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Château Coussin et César à Sumeire Coussin en Rosé et Rouge

### JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du lundi au vendredi :  
8h-12h / 14h-17h30





# COMMENTAIRES





DOMAINE SAINTE LUCIE

## DOMAINE SAINTE LUCIE

CD17 - Avenue Paul Cézanne  
13114 PUYLOUBIER

STAND 25

### CONTACT

Tél : 06 11 20 04 74

### Michel CORNAND

michel@domainsaintelucie.fr  
www.domainsaintelucie.fr



### LES CHIFFRES CLÉS

#### SUPERFICIE

46 ha

#### PRODUCTION

2300 hl

#### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 90 %

### CIRCUIT

Vente au caveau, caviste, vente sur internet et distributeurs

### CUVÉES COMMERCIALISÉES

#### *Côtes de Provence*

Ad Libitum en Rosé et Promesse en Blanc et Rosé

#### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Le Secret de Lucie en Rosé

### JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Du mardi au samedi :  
10h-12h / 14h-18h



# COMMENTAIRES

Empty rectangular box for comments.



# DOMAINE VOUNIÈRE

2982, Chemin de Pourrières  
83470 POURCIEUX

STAND 26

## CONTACT

Tél : 06 12 31 12 04

## Christian DRAGON

contact@vouniere.fr

www.vouniere.fr



## LES CHIFFRES CLÉS

### SUPERFICIE

15 ha

### PRODUCTION

617 hl

### RÉPARTITION PAR COULEUR

Blanc : 10 %

Rosé : 70 %

Rouge : 20 %

## CIRCUIT

Vente au caveau, CHR, caviste, export et vente sur internet

## CUVÉES COMMERCIALISÉES

### *Côtes de Provence*

Tradition en Rosé et Elégance en Blanc

### *Côtes de Provence Sainte-Victoire*

Elégance en Rosé

### *IGP*

Tradition et Lou San en Rouge (VdF)

## JOURS ET HORAIRES D'OUVERTURE

Uniquement sur rendez-vous



# COMMENTAIRES



# MERCI À NOS PARTENAIRES



# CONTACT

## ASSOCIATION DES VIGNERONS DE LA SAINTE-VICTOIRE

11, AVENUE PIERRE JACQUEMET - 13 114 PUYLOUBIER

Tél : 04 42 61 37 60 / Fax : 04 42 54 68 85

[vinotheque@vins-sainte-victoire.com](mailto:vinotheque@vins-sainte-victoire.com)

[www.vins-sainte-victoire.com](http://www.vins-sainte-victoire.com)

## CONTACT PRESSE

### Agence Sunmade

Rose **MEISTER** | 04 84 525 592 | [presse@sunmade.fr](mailto:presse@sunmade.fr)

Danièle **FOURNIER-SICRE** | 06 11 57 35 23 | [dfournier@sunmade.fr](mailto:dfournier@sunmade.fr)

## CONTACT ÉVÉNEMENTIEL

### Agence Sunmade

Sicilia **GIANGRECO**  
[sgiangreco@sunmade.fr](mailto:sgiangreco@sunmade.fr)



[www.vins-sainte-victoire.com](http://www.vins-sainte-victoire.com)